

**Giorgi Mindorashvili**

603073 Нижний

Новгород

mobile: (+7) 8 (952)

454-11-51

Other: 995-599-01-

888-7

Pay claims : 3 000GEL**Job locations :** Tbilisi**Gender :** Man**Education :** BEP - CAP**Experience :** > 10 years**You are currently :** Independent**Industry :** Transport and Logistics**Position :** Driver / Delivery**Mobility :** International**Notice :** None**Contract :** Long term, Short Term, Learning, Contract, Interim**Availability :** Full Time**Driver's Licence :** Light Vehicle

34 years old

Head of Logistics / Foreign Trade Department

GEO221407

Hello, dear!

I am looking for a job in the field of logistics and foreign economic activity.

More than 10 years in logistics (domestic / international) and foreign economic activity (import / export).

Supervisory experience (5 years, up to 6 people inclusive). Experience in creating and developing departments from scratch.

Perfectly I own the computer and in general, practically any equipment.

I have two higher educations:

- 1 . Customs affairs (The Nizhny Novgorod state university of a name of N.I.Lobachevsky)
- 2 . Crisis management (The Nizhny Novgorod state university of a name of N.I.Lobachevsky)

I am currently in Russia, Nizhny Novgorod.

In Tbilisi there is an apartment on Vazha-Pshavela gamziri. I am going to move there.

There is a wish to find work in the specialty. The foreign trade activities area would be preferable. As in the state structures (customs, the ministries, prosecutor's office, municipality, embassies, financial structures) and in the private sector.

I am fluent in Russian. Georgian and English at level above an average. If necessary the question of possession Georgian and English will be solved by languages in the shortest terms.

I will consider worthy offers from other areas.

Sincerely,

Gorskii Georgii

Work experiences

Руководитель отдела продаж и развитию (Logistics / Supply / Purchase)

Реализуемые задачи: - Формирование и развитие отдела продаж - Обучение и контроль младших сотрудников отдела - Разработка и согласование методов и методологии работы отдела - Отчётность по отделу - Бюджетирование отдела - Прогнозирования и анализ - Работа на тендерных площадках - Развитие клиентской базы - Развитие базы подрядчиков - Возобновление работы со «спящими» клиентами - Развитие международного направления - Ведение особо крупных / ключевых клиентов
Достижения - Создан отдел развития и продаж; - Создано направления международных перевозок; - Наняты и обучены новые специалисты в компанию.

Company : ООО "Вся Логистика", Нижний Новгород, Россия (Transport and Logistics)

March, 2022 - September, 2022

Руководитель отдела организации мультимодальных перевозок (Logistics / Supply / Purchase)

Реализуемые задачи: - организация и контроль функционирование направления мультимодальных перевозок в филиале; - поиск, подбор и обучение персонала; - поиск новых клиентов; - работа с текущими и спящими клиентами: -- прием и оформление заявок и полное ведение сделки; -- подбор/ поиск перевозчика, котировка ставок на перевозки грузов; -- контроль перевозчика по пути следования / оперативное информирование клиента; -- контроль документооборота / дебиторской задолженности / платежей перевозчикам -- анализ информации о платежеспособности и надежности заказчиков и перевозчиков; -- использование 1С / Этран / Rail-Тариф в повседневной деятельности. - оперативное решение спорных и конфликтных ситуаций; - еженедельная отчетность; - бюджетирование и анализ.
Достижения: - возобновил работы с крупными российскими компаниями (АО "Группа ГАЗ", ООО «Дайдо Металл Русь», ООО "ЧАЗ" и др.) - заключил контракты с новыми крупными клиентами (ПАО "АМЗ", ОАО "Кордиант", АО «ИЭМЗ "Купол" (входит в Алмаз-Антей) и др.) - нашел новых перевозчиков и заключил с ними контракты; - реанимировал работу с крупным иностранным заказчиком (BIMETAL EXPERIENCE SRL).

Company : ООО "Альбакор Шиппинг", Нижний Новгород, Россия (Transport and Logistics)

Эксперт ВЭД (Business / Self-employed activity)

Реализуемые задачи: - Руководство рядовыми менеджерами (2 сотрудника) - Анализ рынка и работа с поставщиками (как имеющимися, так и поиск новых); - Ведение переговоров, заключение и сопровождение международных контрактов; - Контроль и оптимизация складских запасов, заказ необходимых компонентов и материалов; - Работа с брокером (сбор и подготовка пакета документов); - Поиск и взаимодействие с транспортными компаниями, оптимизация транспортно-логистической схемы доставки грузов и затрат на ВЭД; - Контроль соблюдения норм валютного и таможенного законодательства; - Перевод документов с / на английский; - Работа с рекламациями. Достижения: - Заключил контракты со следующими поставщиками сырья (экономия затрат на импортное сырье – 15 %): * «Bayer International SA», Германия; * «BorsodChem Zrt.», Венгрия; * «Ningbo Wanhua Polyurethanes International Trading Co., Ltd», Китай; - Заключил контракт с новым таможенным брокером (-5 % по затратам на таможенные услуги).

Company : ООО "Фаворит", Москва, Россия (Science Biology Chemistry Physics)

March, 2015 - February, 2017

Education

Специалист в области таможенного дела (Вас + 2 DEUG, BTS, DUT)

Таможня и околотаможенная инфраструктура, логистика, ВЭД, международные отношения

Institution : Нижегородский Государственный Университет имени Н.И. Лобачевского, Нижний Новгород

2010

Languages

Russian : Fluent

English : Intermediate

Georgian : Intermediate