



ვაკანსიის აღწერა

კორპორატიული გაყიდვების მენეჯერი

GEO1473129



საიტის მფლობელის შესახებ

22, Airport Highway, Angisa, Airport Administrative Unit,
Batumi, Autonomous Republic of Adjara, 6000, Georgia

განათლება : ბაკალავრიატი

გამოცდილება : 1 წლიდან - 3 წლამდე

კონტრაქტი : გრძელვადიანი კონტრაქტი

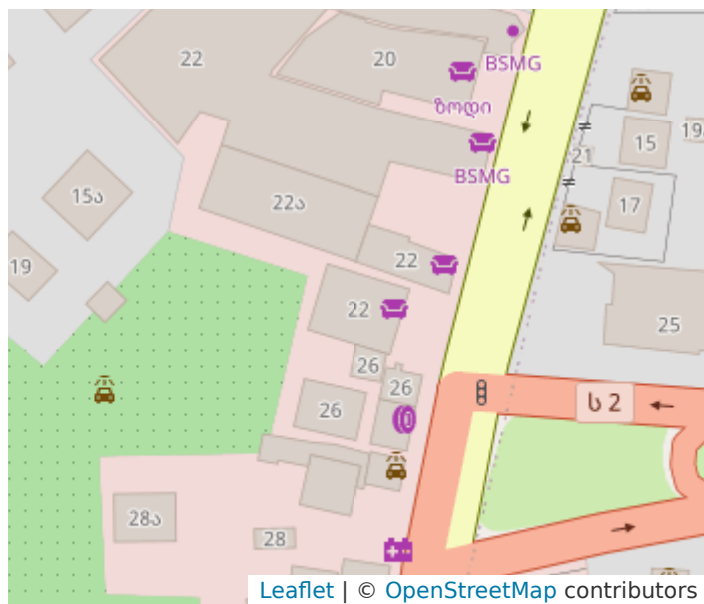
სასურველი სამუშაო საათები : სრული განაკვეთი

ავტომანქანის მართვის მოწმობა : მსუბუქი

ავტომანქანა

ხელფასი : 1ლ

ვაკანსიის მდებარეობა



Leaflet | © OpenStreetMap contributors

ვაკანსიის დეტალები

თანამედროვე ლითონის ავეჯის მწარმოებელი კომპანია "კვარი" აცხადებს ვაკანსიას კორპორატიული გაყიდვების მენეჯერის პოზიციაზე.

სამუშაო ადგილი: ბათუმი

გთავაზობთ: ხელფასი + ბონუსი

ძირითადი ფუნქციები:

- * ობიექტებზე ადგილზე მისვლა და მათთვის კომპანიაში არსებული პროდუქციის შეთავაზება;
- * ახალი კორპორატიული კლიენტების მოძიება და მათთან გრძელვადიანი ურთიერთობის დამყარება;
- * ორიენტირება გაყიდვების ზრდაზე;
- * არსებული ბაზრის მონიტორინგი და ანალიზი;
- * მომხმარებლების ბაზის მართვა და გაფართოება;
- * მომხმარებლებისათვის პროდუქტის შესახებ სრული ინფორმაციის მიწოდება;
- * უშუალო ხელმძღვანელის მიერ ცალკეული დავალებების შესრულება.

საკვალიფიკაციო მოთხოვნები:

- * გაყიდვებში მუშაობის გამოცდილება
- * ავეჯის ან გარე გაყიდვებში მუშაობის გამოცდილება ჩაითვლება უპირატესობად.
- * ინგლისური, რუსული ენის ცოდნა სასაუბრო დონეზე.
- * აუცილებელია ავტომობილი და მოქმედი მართვის მოწმობა.

პიროვნული თვისებები:

- * პასუხისმგებლობის მაღალი გრძნობა;
- * დეტალებზე ორიენტირებული;
- * ორგანიზებული;
- * პუნქტუალური;
- * კეთილგანწყობილი.

დაინტერესებულ პირებს გთხოვთ, გამოაგზავნონ თქვენი CV შემდეგ ელ.ფოსტაზე: vgTamaz@gmail.com და სათაურის ველში მიუთითეთ "კორპორატიული გაყიდვების მენეჯერი" წინააღმდეგ შემთხვევაში, თქვენი განაცხადი არ განიხილება.

"კვარი" მაღლობას გიხდით ვაკანსიით დაინტერესებისათვის და გისურვებთ წარმატებას!

კონტაქტი

მობილური: (+995) 593 37 77 93