

**Lali Jintcharadze****Батуми****Мобильный телефон:**

(+995) 555 13 60 35

38 Лет/Года

Условия оплаты : 800лари**Локация работы :** Аджарской Автономной

Республики >> Батуми

Пол : Женщина**Образование :** Профессиональное образование**Опыт :** 5 лет - 10 лет**Сейчас я :** Ищу работу**Мобильность :** Региональная**Рабочая время :** Полный рабочий день**Водительские права :** В

Менеджер по работе с клиентами. Администратор

GE01231783

Свободное владение русским языком (среднее, средне-специальное и высшее образование получено в России). Большой опыт продаж и управления в различных сферах (тоже в России).

Переехала недавно обратно в Грузию. Нахожусь в поиске работы.

Грузинский разговорный. Английский - обучаюсь сейчас разговорному, т.к. ранее была только школьная программа и институт без особого использования на практике.

Возможно именно меня не хватает вашей команде!

Опыт работы

Менеджер по продажам/закупку вторсырья (Логистика / Доставка / Покупка)

- Поиск организаций и физ. лиц у которых образуются отходы/вторсырье (макулатура, картон, пластик, пленка...). Ведение уже имеющийся базы клиентов. - Ведение переговоров о закупке вторсырья - Заключение договоров на утилизацию вторсырья - Организация вывоза вторсырья - Осуществление документооборота, контроль расчетов с клиентами. Клиентская база нарабатывалась с нуля путём холодных звонков и личными встречами. Причина ухода с данной должности - переезд в Грузию

Компания : ООО "Раздельный сбор", Череповец, Вологодская область, Россия (Продажа)

января, 2018 - мая, 2018

Администратор гостиницы (Управления / Администрирование)

- Регистрация и размещение прибывающих гостей - Оформление документации - Контроль своевременной подготовки номеров к приему прибывающих гостей - Прием заказов на бронирование по телефону, электронной почте и через сайты (booking и т.п.) - Составление отчета за смену - Создание уюта и комфортного проживания для гостей - Контроль сохранности имущества и оборудования Причина ухода - декретный отпуск

Компания : Гостиница Винтаж, Череповец, Вологодская область, Россия (Туризм / Гостиничный бизнес)

июня, 2014 - сентября, 2014

Руководитель точки продаж (Управление)

Планирование продаж магазина еженедельно (срезанные и горшечные цветы, сопутствующие товары). Прием товара, переоценка, списание. Поддержание стандартов торговой точки. Набор и обучение менеджеров продажам. Выполнение плана продаж. Снижение издержек. Поддержание бесперебойной и эффективной работы торговой точки. Документооборот в 1С. Ведение кассовых операций. Еженедельная отчетность. Инвентаризация ТМЦ.

Компания : Розничная сеть салонов цветов "Все пучком", Череповец, Вологодская область, Россия (

Розничная и оптовая торговля)

декабря, 2013 - мая, 2014

Менеджер по перевозкам (Транспорт / Доставка)

Организация перевозок металлопроката, металлоизделий и профнастила. Ключевой заказчик "Орион-металл". Поиск заказчиков и перевозчиков. Составление маршрутов грузоперевозок. Контроль и координация работы водителей. Обеспечение своевременной загрузки и доставки товара. Присутствие на местах разгрузки товара в Череповце. Ведение документооборота.

Компания : Строительно-логистическая компания "Сити", Череповец, Вологодская область, Россия (

Транспорт и логистика)

сентября, 2012 - июля, 2013

Руководитель отдела продаж (Руководство)

Продажи юридическим лицам (гос.организации, общепит, розница, медицина) и физическим лицам. Планирование продаж, выполнение плана продаж. Прием и учет товара. Поиск новых клиентов, "холодные" продажи. Обезд клиентов (заключение сделок, контроль и развоз товара). Подготовка к участию в гос.закупках и получение контрактов на поставки (школы, детские сады, мэрия г. Череповца,

колледжи). Набор и обучение персонала. Контроль дебиторской задолженности, работа с просроченной задолженностью. Конкурентный анализ рынка канцтоваров. Ведение кассовых операций. Ежемесячная отчетность. Документооборот в 1С. Инвентаризация ТМЦ Запуск нового направления для фирмы, построение отдела Канцтовары с "нуля".

Компания : ВИСТА, ТСЦ, Череповец, Вологодская область, Россия (Розничная и оптовая торговля)

февраля, 2011 - сентября, 2012

Менеджер по оптовым продажам (одноразовая посуда, упаковочный материал, расходные материалы, бытовая химия) (

Другая область)

Продажи юридическим и физическим лицам (общепит, розница). Поиск новых клиентов. "Холодные" продажи. Выполнение плана продаж. Работа с существующей базой клиентов. Прием и учет товара. Инвентаризация ТМЦ. Предложение по расширению ассортимента (спецодежда, новый вид упаковочного материала). Контроль своевременности оплат, дебиторская и кредиторская задолженности. Ведение кассовых операций. Документооборот в 1С.

Компания : Центр технического обслуживания "Даша", Череповец, Вологодская область, Россия (

Розничная и оптовая торговля)

сентября, 2009 - января, 2011

Менеджер автосалона (Транспорт / Доставка)

Работа с клиентом в автосалоне (продажи услуг салона, консультирование по автомобилям). Продажи автокредитов (Банк "Уралсиб", "Балтинвестбанк", "Русфинансбанк", "Росбанк", Банк "Северный кредит"). Продажи автостраховок ("Росгосстрах", "Согласие", "ВСК", "Уралсиб страхование"). Создание и поддержание клиентских баз. Страхование автомобилей таксопарка "Такси-сервис". Оформление сделок купли-продажи автомобилей. Ведение кассовых операций. Документооборот в 1С.

Компания : Автосалон "Такси-Сервис", Череповец, Вологодская область, Россия (Транспорт и логистика)

апреля, 2008 - мая, 2009

Офис-менеджер (Другая область)

Работа с клиентами: подбор вариантов для купли-продажи и обмена недвижимости. Ведение документооборота. Подготовка документов для сделок. Организация переговоров. Обеспечение жизнедеятельности офиса.

Компания : Жилищное агентство "ДОКИ", Череповец, Вологодская область, Россия (Недвижимость)

сентября, 2006 - марта, 2008

Языки

Русский : Свободное

Грузинский : Высшее

Англиский : Средняя