

**Yaroslav Strizhakov****Мобильный телефон:**
(+90) 0531 663 09 30**Условия оплаты :** 2 500\$ 6 556.25лари**Локация работы :** Тбилиси**Пол :** Мужчина**Образование :** Бакалавр**Опыт :** 5 лет - 10 лет**Сейчас я :** Ищу работу**Сектор :** Маркетинг / Реклама / Связи с общественностью**Рабочая область :** Реклама / Маркетинг / ВРП**Мобильность :** Международная**Вид договора :** Бессрочный , Ассистента**Рабочая время :** Полный рабочий день**Водительские права :** А, В

Менеджер по управлению проектами

GE01475040

Проживаю в Турции уже 2 года и рассматриваю переезд с последующим официальным оформлением.

Ответственен, внимателен к деталям, быстро адаптируюсь к работе и легко обучаюсь в любой сфере.

Полуфиналист 10 Кубка России по решению бизнес-кейсов Changellenge >> Cup Russia 2016.

Капитан команды "LeaderShip", которая вошла в ТОП15 в английской секции 10 Кубка России по решению бизнес-кейсов от компаний DANONE и Сбербанк (маркетинговые исследования и создание бизнес-моделей).

Участник 5 Международного научного студенческого конгресса (МНСК) 2014.

- Тема: "Вклад малого бизнеса в инновационный рост российской экономики".

Опыт работы

Менеджер по маркетинговым проектам / Основатель маркетингового агентства (Руководство)

ДОСТИЖЕНИЯ: 1) Оптимизировано более 2 770 000 рублей рекламного бюджета; 2) Успешно завершено более 30 бизнес проектов; 3) Найдена возможность запуска рекламы без затрат; 4) Разработана маркетинговая связка для прибыльного запуска любой бизнес-ниши; 5) Создана лояльная команда разработчиков и дизайнеров ОБЯЗАННОСТИ: 1) Реализация, ведение и контроль digital проектов полного цикла; 2) Составление ТЗ дизайнерам для создания графических баннеров; 3) Проведение маркетингового анализа конкурентов и ЦА; 4) Проведение АВ-тестирования сайтов, рекламных стратегий и креативов; 5) Настройка, оптимизация и масштабирование рекламных кампаний в Яндекс Директ; 6) Сбор семантического ядра для запуска рекламы и сайта; 7) Анализ поведения ЦА на сайте клиента для увеличения конверсии; 8) Отслеживание рекламы конкурентов для корректировки ставок; 9) Разработка и реализация стратегии продвижения с сегментацией ЦА; 10) Ведение переговоров с потенциальными клиентами и подготовка КП; 11) Подготовка и составление аналитических отчетов о рекламной деятельности; 12) Ведение отчетности по клиентам и сотрудникам в Bitrix24

Компания : EyeTargeting - Digital-маркетинговое агентство по разработке сайтов и контекстной рекламе , Онлайн (Маркетинг / Реклама / Связи с общественностью)

октября, 2021 - июля, 2023

Менеджер по маркетингу и рекламе / Основатель веб-студии (Руководство)

ДОСТИЖЕНИЯ: 1) Создано более 100 сайтов с конверсией от 75%; 2) Создано более 275 уникальных креативов; 3) Создана успешная бизнес-модель с минимальными рисками ОБЯЗАННОСТИ: 1) Поиск и практический отбор разработчиков и дизайнеров; 2) Организация процесса взаимовыгодных расчетов между мной, заказчиками и исполнителями; 3) Оптимизация процесса заказа сайта и креатива путем создания брифов и шаблонов технического задания; 4) Привлечение клиентов в закрытых бизнес-сообществах; 5) Развитие клиентской базы путем запуска сарафанного радио; 6) Продажа услуг клиентам по наиболее выгодным для меня условиям; 7) Использование методов по увеличению среднего чека в заказах; 8) Ведение переговоров с исполнителями для снижения себестоимости; 9) Контроль за качественным исполнением и сдачей в срок сайтов и креативов; 10) Проведение маркетингового анализа конкурентов

Компания : Weblandesign - Веб-студия по созданию лендингов и рекламных креативов, Онлайн (Интернет / Интернет-магазин)

февраля, 2021 - сентября, 2021

Специалист по маркетингу и продажам / Соучредитель торговой компании (Руководство)

ДОСТИЖЕНИЯ: 1) Снижены постоянные рекламные расходы на 20% в Facebook и Instagram, на 15% в Рекламной Сети Яндекса (РСЯ) и на 10% в Одноклассниках (ОК) и ВКонтакте (ВК); 2) Создан новый тренд на товар на российском рынке; 3) Успешное параллельное ведение 252 рекламных групп в день (по 3 объявления на 1 группу) объявлений в Facebook и Instagram; 4) Разработано более 15 уникальных сайтов-шаблонов для быстрого запуска нового товара под любую бизнес нишу; 5) Рост бизнеса в 8 раз с нуля: от обработки, упаковки и отправки заказов по России до делегирования, оптимизации бизнес процессов и отсутствия кассовых разрывов; 6) Доведение показателей подтверждаемости и выкупа заказов до стабильных 85% ОБЯЗАННОСТИ: 1) Анализ рынка поставщиков и конкурентов с использованием шпионских сервисов, отбор трендовых высокомаржинальных товаров, бюджетирование с прогнозированием рыночной конъюнктуры и продаж; 2) Создание и осуществление маркетингового плана, подбор ключевых запросов, расчет предельной стоимости лида, анализ результатов каналов продвижения; 3) Подготовка, запуск, оптимизация и масштабирование таргетированных рекламных кампаний в Facebook, Instagram, РСЯ, ВК и ОК; 4) Составление портрета целевой аудитории и поиск блогеров в Instagram и YouTube, а также тематических групп в ВК и ОК для публикации рекламных постов; 5) Составление подробных технических заданий, копирайтинг, подготовка контента для сайтов и создание креативов (баннеры, видео, анимация и сторис) для рекламных кампаний; 6) Проведение А/В тестирования дизайна сайтов и интеграции с CRM-системами, Telegram и Gmail, подключение сайтов к системам аналитики и защиты от ботов и фрода, а также создание страницы допродаж для увеличения среднего чека; 7) Построение долгосрочных отношений с партнерами, исполнителями и поставщиками для получения более выгодных условий сотрудничества; 8) Предоставление колл-центрам готового скрипта продаж, а также организация курьерских доставок по России и поставок товаров на склады фулфилмента; 9) Входящие и исходящие звонки с целью обработки заказов с сайтов и внесения их в CRM-систему, составления индивидуальных предложений на основе выявленных потребностей, закрытия возражений, допродаж; 10) Сопровождение клиентов на всех этапах сделки, смс-информирование о состоянии заказа и предстоящих акциях, а также предоставление обратной связи по вопросам и отзывам в социальных сетях

Компания : MajorTrend - торговая компания, Москва (Розничная и оптовая торговля)

декабря, 2017 - декабря, 2021

Экономист 1 категории отдела маркетинга и ценообразования (Управление проектами)

ДОСТИЖЕНИЯ: 1) Сэкономлено более 1 000 000 000 рублей компании ОАО РЖД на тендерах; 2) Повышена эффективность работы подразделений ОАО РЖД на 15% по проведению тендеров; 3) Выявлено более 15 недобросовестных исполнителей и потенциальных поставщиков; 4) Проведен маркетинговый анализ цен более 10 000 уникальных номенклатурных позиций и услуг ОБЯЗАННОСТИ: 1) Ведение направления по 16 Дирекциям материально-технического обеспечения (далее - ДМТО) железных дорог в ОАО РЖД; 2) Ведение переговоров с ДМТО, проверка предоставленных документов на корректность и целостность, а также контроль за исполнением поручений в сжатые сроки; 3) Ведение переговоров с дистрибьюторами и производителями о снижении уровня цен и предоставлении коммерческих предложений; 4) Составление и ведение ежемесячных отчетов и баз данных для руководства и актуализации цен

продукции ОАО РЖД с использованием сводных таблиц, ВПР и ПСТР в Excel; 5) Работа в системе электронного документооборота SAP и подготовка документов для определения начальных максимальных цен контрактов в тендерах на ценовой комиссии Росжелдорснаба

Компания : Российские железные дороги, Москва (Транспорт и логистика)

марта, 2019 - ноября, 2019

Ассистент бренд-менеджера (Реклама / Маркетинг / ВРП)

ОБЯЗАННОСТИ: 1) Деловая переписка и проведение деловых встреч с поставщиками из Италии и Южной Кореи для показа продукции в магазинах Л'Этуаль; 2) Проверка на грамотность и перевод пресс-релизов, этикеток продукции и презентаций, а также создание презентаций фотоотчетов по мировым брендам: Agent Provocateur, Too Cool For School, Abercrombie & Fitch; 3) Создание стратегии продвижения новых корейских брендов в России: MDOC; A;T FOX; The Plant Base; Too Cool For School; Miracle Island; DIAFORSE; 4) Подготовка международного тренинга: поиск переводчиков, согласование договоров подряда, контроль оплаты счетов, предоставление необходимого материала; 5) Координация работы курьерских служб по доставке и отправке пакета документов, а также организация трансфера для прибывающих в Москву иностранных поставщиков

Компания : ЛЭТУАЛЬ - ООО "Алькор и Ко", Москва (Розничная и оптовая торговля)

октября, 2017 - ноября, 2017

Менеджер по маркетингу и рекламе (Реклама / Маркетинг / ВРП)

Компания входит в ТОП25 российских оценочных компаний согласно рейтингам "Эксперт РА" 2015.

ДОСТИЖЕНИЯ: 1) Увеличены продажи на 37%; 2) Увеличено количество подписчиков группы ВК на 230%; 3) Увеличено количество подписчиков в Instagram на 33%; 4) Поиск всех возможных современных инструментов продвижения компании и проведение анализа эффективности каждого из них по собственной методике ОБЯЗАННОСТИ: 1) Исследование и анализ рынка: конкуренты, продукты и услуги, цены, целевая аудитория, издержки; 2) Разработка и реализация стратегии продвижения проекта компании через социальные сети ВК и Instagram; 3) Ведение переговоров с организаторами мероприятий; 4) Предоставление отчетов о проделанной работе руководителю отдела маркетинга; 5) Создание и ведение CRM-системы; 6) Создание и проведение опросов клиентов в ВК и Webanketa, а также проведение анализа с целью повышения уровня качества мероприятий; 7) Создание регистрационных форм на мероприятия для потенциальных клиентов в ВКонтакте и TimePad; 8) Сбор и подготовка материалов для публикаций в социальных сетях в соответствии с медиапланом; 9) Продвижение проекта компании в ВК и общение с клиентами; 10) Поиск потенциальных партнеров для развития проекта компании

Компания : Консалтинговая группа «Эксперт», Москва (Консалтинг)

сентября, 2016 - апреля, 2017

Образование

Высшее образование (Бакалавр) (Бакалавр)

Факультет: "Международных Экономических Отношений" Направление: "Мировая экономика"

Учреждение : Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва

2017

Управление по agile: scrum, kanban, lean (Профессиональное образование)

Online-курс по гибкому управлению проектами и командой в бизнесе

Учреждение : Нетология, Онлайн

2022

Специалист по контекстной рекламе (Профессиональное образование)

Online-курс по контекстной рекламе

Учреждение : Convert Monster, Онлайн

2022

Специалист по Яндекс.Директу (Профессиональное образование)

Online-курс по контекстной рекламе в Яндекс Директ

Учреждение : rrc.world, Онлайн

2022

Трафик Бандит 10 (Профессиональное образование)

Обучающая online-программа по РСЯ и MyTarget

Учреждение : Тарас Левчик, Онлайн

2021

Маркетплейсы (Профессиональное образование)

Обучающая online-программа по ведению бизнеса на маркетплейсах (Wildberries, Ozon, Yandex Market, Lamoda)

Учреждение : Академии Профессионалов #1 Александр Федяев, Онлайн

2021

Управление проектами (Профессиональное образование)

Online-курс по обучению на менеджера проектов

Учреждение : Skillbox, Онлайн

2021

Product manager (Профессиональное образование)

Online-курс по обучению на менеджера проектов

Учреждение : Нетология, Онлайн

2021

Контекстная реклама (Профессиональное образование)

Online-курс по контекстной рекламе

Учреждение : Нетология, Онлайн

2021

Facebook Master 1.0 (Профессиональное образование)

Обучающая online-программа №1 в СНГ по Facebook и Instagram рекламе

Учреждение : Тарас Левчик, Онлайн

2020

Фабрика 2.0 (Профессиональное образование)

Обучающая online-программа по Бизнесу с Китаем

Учреждение : Дмитрий Ковпак, Онлайн

2018

Языки

Русский : Свободное

Английский : Высшее

Турецкий : Начинаящее

Веб-профили

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/yaroslavstrizhakov>

Другое : https://t.me/yaroslav_strizhakov

Резюме (pdf) : [Скачать резюме](#)