



## Описание вакансии

# Менеджер по продажам

GEO462094

Georgia, Tbilisi, Didube-Chugureti district, Akhvlediani Ravine, 3

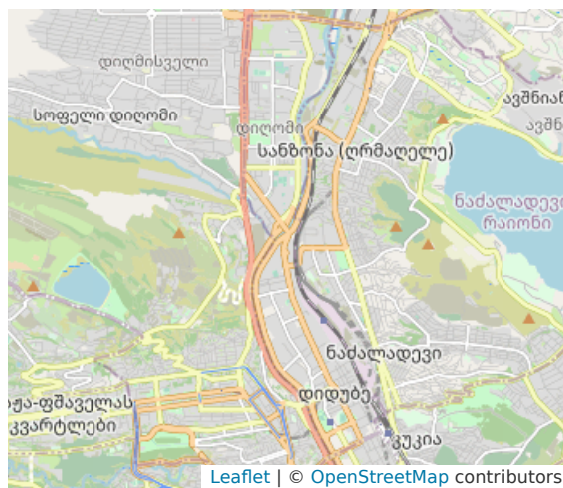
**Опыт :** 1 год - 3 лет

**Рабочая область :** Коммуникации / Дизайн / Связи с общественностью

**Вид договора :** Контракт

**Рабочая время :** Полный рабочий день

## Местоположение вакансии



## Сведения о вакансии

Sales Manager

NASTROMA LLC – Грузия

Описание вакансии

Вы будете:

- Продавать продукты компаний-партнеров (услуги на финансовых рынках);
- Вести переговоры с потенциальными клиентами по телефону («теплые» и «горячие» звонки по нашей базе);
- Работать с заявками клиентов через CRM: 1C-Bitrix и Atlassian JIRA.

Желаемые навыки и опыт

Нам нужны люди, которые:

- Готовы развиваться в молодом коллективе профессионалов;
- Не боятся трудностей и способны их самостоятельно преодолевать;
- Имеют законченное высшее экономическое или техническое образование с опытом работы в сфере продаж от 1 года;
- Свободно владеют русским языком (разговорный и письменный);
- Способны грамотно и четко излагать свои мысли;
- Имеют навыки работы с ПК на уровне пользователя;
- Лояльны и доброжелательны к клиентам;
- Старше 25 лет, но младше 40.

У нас:

- Работа в молодом коллективе;
- Офис в Тбилиси;
- Оклад + % по итогам месяца;

- Официальное трудоустройство с «белой» зарплатой;
- Возможность карьерного роста.

Ждем Ваше резюме и портфолио на электронной почте [hr@fxcash.ru](mailto:hr@fxcash.ru).

О компании:

Молодая и амбициозная компания, предоставляющая информационные услуги и техническое обслуживание в сфере международных финансовых рынков. За небольшой срок коллектив из полтора десятка профессионалов-сотрудников вывел наш продукт на лидирующие позиции.

## Контакт

---