



## Описание вакансии

### менеджер по продажам

GE01472238



ქუთაისი ავტომშენებლის 88

**Образование :** Магистр

**Опыт :** 1 год - 3 лет

**Сектор :** Продажа

**Вид договора :** Бессрочный

**Зарплата :** 1 000лари

## Сведения о вакансии

Грузино-украинская компания "UG Lubricants" производит технических (моторных, промышленных, гидравлических и других) масел и смазок. Она успешно работает на грузинском рынке уже 6 лет. Кутаиси и обеспечивает конкурентную рабочую среду. За счет опыта, накопленного за многие годы работы в Украине, компания постоянно инвестирует в свое развитие в Грузии. Мы ищем активных людей, которые сосредоточены и мотивированы расти и развиваться.

Мы объявляем о вакансии на должность - Менеджер по продажам (ВЭД)

Местонахождение: Кутаиси, Автомшенебели N 88, СИЗ

График работы: Понедельник-пятница, 09:00-18:00

Зарплата: После одна месячного испытательного срока от 1000 лари.

Функции-обязанности:

- Размещение и отслеживание заказов от поставщиков, проверка подтверждений.
- Контроль подписания договоров, дополнительных соглашений, спецификаций с поставщиками.
- Ведение делопроизводства с иностранным контрагентом.
- Закупочная логистика. Организация, контроль и управление заказами импортного сырья.
- Участие в подготовке сопроводительных и разрешительных документов; заказ сертификатов соответствия или деклараций соответствия;
- Организация поставок, работа с перевозчиками и экспедиторами; контроль сроков прихода на таможенные склады и склад компании.
- Подготовка пакета документов для таможенного оформления; работа с таможенным брокером/представителем;
- Оформление заявок на оплату поставщикам товаров, предоставление документов для осуществления оплат, контроль взаиморасчетов с поставщиками;
- Понимание логистической цепочки и этапов движения грузов для разных типов перевозок, в т.ч. контейнеров (импорт/экспорт).
- Проверка и передача документов, связанных с закупкой и доставкой товара, в др. отделы компании;
- Работа по актам склада по фактам недостачи, брака, пересорта товара, оформление и предъявление претензий поставщикам.
- Участие в переговорах с поставщиками;
- Участие в продвижении продукции, организации и участие в выставочной деятельности.
- Ввод заказов и отгрузочных документов в систему учета.

Требования:

- Знание русского или украинского языка (обязательно);
- Знание английского языка;
- Опыт работы от 2 лет в сфере ВЭД и внешней логистики;
- Пунктуальность и организованность;
- Высокое чувство ответственности;
- Навыки командной работы;
- Способность принимать решения;

Наша компания предлагает:

- Конкурентоспособная оплата труда.
- Комфортная, интересная и дружелюбная рабочая среда.

Заинтересованные кандидаты, пожалуйста, присылайте резюме на электронный адрес [uglubricants@gmail.com](mailto:uglubricants@gmail.com) в поле название укажите название должности " Менеджер по продажам "

"UG Lubricants" благодарим вас за проявленный интерес и желаем удачи!

**Контакт**

---

**Мобильный телефон: (+995) 551 62 75 51**